

Госпрограммы Программы Минпромторга России продлили на 2018 год

Госпрограммы Два предприятия Удмуртии получили льготный заем от ФРП

Отраслевые решения Спецпрограмма для медицинских учреждений

Новые горизонты Реформирование отрасли ТКО, перспективы

РАСШИРЯЕМ ГЕОГРАФИЮ И ВОЗМОЖНОСТИ

В 2018 год ООО «УралБизнесЛизинг» вошло с рекордными показателями деятельности. Стремительный рост компании и расширение присутствия в регионах России обусловлены грамотными управленческими решениями, безупречной деловой репутацией, участием компании в государственных программах субсидирования лизинга и внедрением адресных отраслевых решений.

Высокий уровень доверия клиентов подтверждается цифрами.

По данным исследования клиентского портфеля более 50% предприятий-партнеров работают с компанией более 5 лет, а 99% рекомендуют «УралБизнесЛизинг» в качестве надежного финансового партнера.

В предюбилейный год компания держит курс на дальнейшее развитие и наращивание потенциала. Уверены, что в 2019 году, к своему 15-летию, компания выйдет на новый качественный уровень.



Год рекордных достижений

В 2017 году «УралБизнесЛизинг» продемонстрировал устойчивую тенденцию роста бизнеса, ключевых показателей деятельности компании, расширения числа клиентов и реализации значимых проектов на федеральном уровне.

Цифры говорят о рекордных результатах. За 2017 год было заключено 1120 лизинговых соглашений на общую сумму 7,2 млрд рублей. Стоимость имущества, переданного в лизинг, достигла 6,2 млрд рублей, что на 87% выше результатов декабря 2016 года.

Уверенное положение компании на рынке подтверждается высокими рейтинговыми позициями. Компания входит в ТОП-30 крупнейших лизингодателей России и занимает 5 место в Приволжском ФО.

В 2017 году компания расширила присутствие в регионах и вышла на федеральный уровень. «УралБизнесЛизинг» работает с клиентами из 30 регионов России. Официально работают 10 представительств в таких городах, как Ижевск, Воткинск, Глазов, Пермь, Чайковский, Набережные Челны, Нижний Новгород, Сыктывкар, Санкт-Петербург, Москва.

Инвестируем в экономику страны

В настоящее время для ООО «УралБизнесЛизинг» открыты лимиты в 14 крупнейших федеральных и региональных банках. Значительный инвестиционный портфель компании позволяет индивидуально подбирать финансирование под каждый лизинговый проект, выбирая оптимальные условия исходя из потребностей клиента, специфики его бизнеса и предмета лизинга.

За 2017 год инвестировано в предприятия более 3,7 млрд рублей. За этой цифрой множество успешно реализованных проектов, способствующих развитию конкретных хозяйствующих субъектов и экономики страны в целом.

Отраслевые решения для бизнеса

2017 год стал знаковым в области расширения отраслей, в которых представлена компания. Детально изучая векторы развития каждой отрасли, компания аккумулирует передовой опыт и формирует новые лизинговые продукты с учетом особенностей бизнеса и потребностей клиентов.

Лизинговые продукты компании носят адресный отраслевой характер: для нефтесервисных

компаний – это лизинг специализированного транспорта и технологического оборудования, в том числе для трубопроводов, для предприятий здравоохранения – лизинг с нулевой ставкой НДС, сельхозтоваропроизводителям – субсидируемый лизинг и лизинг КРС.

Передовой опыт и серьезные наработки достигнуты в отрасли обращения с ТКО. Начиная с эксклюзивного финансирования современных пластиковых контейнеров для мусора, «УралБизнесЛизинг» выстроил сотрудничество с коммунальными предприятиями и региональными операторами в 9 регионах России.

Государственные программы: итоги и перспективы

«УралБизнесЛизинг» продолжает наращивать объемы реализации государственных программ льготного лизинга техники и оборудования.

Благодаря государственной программе льготного автолизинга Минпромторга России и сопутствующим подпрограммам компания предоставила своим клиентам субсидии на покупку транспортных средств и техники в лизинг на общую сумму 83,5 млн рублей. С 2015 года со скидками было передано в лизинг 591 транспортное средство на сумму 1,2 млрд рублей. Во втором квартале 2018 года действующими остаются программы льготного лизинга пассажирского транспорта, дорожно-строительной и коммунальной техники.

За 2017 год в рамках программы софинансирования лизинга производственного оборудования Фонда развития промышленности 2 предприятия Удмуртии получили льготные займы под 1% годовых. Это позволило предприятиям приобрести дорогостоящее производственное оборудование и открыть новые перспективные направления деятельности. Программа продлена на весь 2018 год. Ведется активный прием проектов на рассмотрение.

Курс на развитие

Планы на 2018 год амбициозны и охватывают все сферы деятельности компании. Основными

ИТОГИ 2017 ГОДА



направлениями повышения эффективности работы компании являются наращивание адресных лизинговых продуктов с учетом специфики бизнеса клиентов в наиболее перспективных отраслях: транспортного и нефтесервисного сектора, ЖКХ и сферы ТКО, медицины и здравоохранения, а также реализация государственных программ льготного лизинга, которые позволяют клиентам компании существенно экономить и получать субсидии на развитие своего бизнеса.

Итоги реализации госпрограмм льготного лизинга:

МИНПРОМТОРГ РОССИИ

206,3 млн рублей – общая сумма субсидий, предоставленных клиентам ООО «УралБизнесЛизинг» по госпрограммам льготного автолизинга

ФРП Фонд Развития Промышленности

2 предприятия Удмуртии получили займы в Фонде развития промышленности на приобретение дорогостоящего производственного оборудования

RAEX ЭКСПЕРТ РЯ РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО

33 место

в рейтинге крупнейших лизинговых компаний России



14 место

по работе с малым и средним бизнесом в России

ЭКСПЕРТ АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР

2 место

в рейтинге Уральских лизинговых компаний

BUSINESS CLASS

123 место

в ТОП-300 крупнейших предприятий Пермского края

Нам доверяют:



Лизинг ускоряет рост: итоги развития отрасли

Курс на восстановление

Лизинговая отрасль продолжает взятый в прошлом году курс на восстановление. По данным рейтинга лизинговых компаний России по итогам 2017 года (НИУ «Высшая школа экономики», г. Москва), стоимость новых – заключенных в течение года – договоров лизинга достигла 1258,3 млрд рублей. Рост объемов нового бизнеса, т.е. стоимости новых заключенных договоров лизинга, по сопоставимым данным в сравнении с 2016 годом вырос почти на 36%.

В регионах также наблюдается тенденция к росту. Фактором наращивания объемов стали государственные программы поддержки транспортной отрасли, дорожной и строительной техники.

— Мы наблюдаем на рынке активность. Это объясняется тем, что повышается доступность ресурсов для лизинговых компаний и снижается стоимость фондирования. Зафиксирован устойчивый тренд к увеличению лизингового портфеля нашей компании, который по итогам первого квартала 2018 года предварительно составит 7 млрд рублей, — говорит генеральный директор ООО «УралБизнесЛизинг» Вячеслав Глазырин.

Законотворческое регулирование «зачистит» рынок

Специального регулирования лизинговой отрасли ранее не было. Однако Минфин и Центробанк приняли решение о реформировании рынка лизинга, которое растянется на ближайшие несколько лет. С принятием такой поправки Центробанк получит права и обязанности по регулированию лизингового рынка. Участники конференции «Российский лизинг — 2017» значительное внимание уделили вопросам предстоящего реформирования.

Центробанк намерен завершить реформу лизинговой отрасли в 2021 году, а не двумя годами ранее, как предполагалось. В числе новаций – введение требований к размеру собственного капитала, переход на новые правила ведения бухгалтерского учета и появление саморегулируемой организации.

— Государство видит суммы, которые лизинговая отрасль влияет в экономику, и понимает, что данный процесс необходимо контролировать. Участники рынка к этому спокойно относятся. Сообщество лизингодателей при-

держивается идеи, что для эффективности и единогласности принятия решений должна быть одна СРО (саморегулируемая организация). В России около 1500 лизинговых компаний, и новые меры приведут к «зачистке» рынка, вследствие чего на нем останутся самые эффективные компании. ООО «УралБизнесЛизинг» готово к предстоящему реформированию. Сегодня по фондированию мы уверенно конкурируем с федеральными компаниями, — рассказал Вячеслав Глазырин.

Высокие рейтинговые позиции ООО «УралБизнесЛизинг»

ООО «УралБизнесЛизинг» вошло в ТОП-30 крупнейших лизингодателей России. По показателю стоимости новых договоров в 2017 году компания занимает 29 место по данным 20-го ежегодного проекта обследования российского лизингового рынка «Лизинг России — 2017», организованного НИУ «Высшая школа экономики» (г. Москва). Это на 7 пунктов выше итогов 2016 года.

По количеству заключенных договоров лизинга в 2017 году компания занимает 18 место, а объем лизингового портфеля вывел компанию на 31 место. По стоимости договоров лизинга в сегменте автотранспорта ООО «УралБизнесЛизинг» стоит на 19 месте, в сегменте строительного и дорожно-строительного оборудования и техники — на 25 месте, машиностроительного и металлообрабатывающего оборудования — на 8 месте, сельскохозяйственной техники и оборудования — на 9 месте.

Важным показателем для компании является 5 место среди лизинговых компаний Приволжского федерального округа, несмотря на то, что компания присутствует практически во всех регионах России. 14 место компания занимает в ранкинге лизинговых компаний страны, работавших с малым бизнесом в 2017 году.

Для ООО «УралБизнесЛизинг» 2017-й стал годом рекордных результатов. За прошлый год компания заключила 1120 новых договоров лизинга на сумму 7 млрд рублей — это почти в два раза больше итогов 2016 года. В текущем году департамент аналитики и финансовой отчетности ООО «УралБизнесЛизинг» также прогнозирует рост спроса на лизинговые услуги, в том числе за счет реализации государственных программ льготного лизинга автотранспорта, техники и производственного оборудования.



Максим Кокорин
Старший вице-президент
АКБ «Российский капитал» (ПАО)



Мы заинтересованы в поддержке развития ведущих региональных компаний, именно поэтому начали сотрудничать с ООО «УралБизнесЛизинг». В ходе совместной работы компания продемонстрировала свой профессиональный уровень и способность отвечать самым высоким требованиям, предъявляемых нашим банком. Основываясь на положительном опыте сотрудничества и хорошей платежной дисциплине ООО «УралБизнесЛизинг», банк увеличил сумму выделенного лимита до 2 млрд рублей. Уверен, что наше сотрудничество с компанией «УралБизнесЛизинг» позволит еще успешнее развивать бизнес не только на Урале, но и в целом по РФ.



Андрей Сорока
Управляющий Самарским филиалом
Банка СОЮЗ (АО)



Сотрудничество банка и лизинговой компании началось в 2017 году. Для компании «УралБизнесЛизинг» был согласован первый лимит на финансирование лизинговых проектов в размере 250 млн рублей. На протяжении всего срока сотрудничества ООО «УралБизнесЛизинг» подтвердило свой высокий профессиональный статус, компетентность и активность в решении совместных вопросов. Мы рады, что между нашими организациями сложились надежные партнерские отношения, и выражаем надежду на расширение сотрудничества в области финансирования лизинговых проектов.



Павел Зварич
Заместитель председателя правления
Банка «Таврический»



Банк «Таврический» (ОАО) и ООО «УралБизнесЛизинг» являются партнерами в области финансирования проектов приобретения техники и оборудования с использованием механизма финансовой аренды (лизинга) и дальнейшей их передачи предприятиям Удмуртии и других регионов России. Надежная деловая репутация ООО «УралБизнесЛизинг» подтверждается грамотными решениями, профессионализмом сотрудников и безукоризненным выполнением ООО «УралБизнесЛизинг» своих обязательств и договоренностей. Считаем сотрудничество с ООО «УралБизнесЛизинг» перспективным, нацеленным на развитие партнерских взаимоотношений.



Игорь Смышляев
Заместитель директора
АКБ «Ижкомбанк» (ПАО)



Для любого бизнеса важно находить надежных деловых партнеров, с которыми совпадают не только видение бизнеса, но и ценности, которые этот партнер несет. Ценности нашего банка и ООО «УралБизнесЛизинг» пересекаются в желании развивать экономику нашего региона и помогать предприятиям Удмуртии реализовывать свои крупные инвестиционные проекты. «УралБизнесЛизинг» именно та компания, с которой можно выстроить грамотные и эффективные отношения, нацеленные на взаимовыгодный результат. Команда ООО «УралБизнесЛизинг» выделяется своим профессионализмом и компетентностью. Мы рады совместному сотрудничеству и рекомендуем «УралБизнесЛизинг» в качестве надежного финансового партнера в области лизинга.



Иван Данилов
Директор департамента корпоративного
бизнеса АО «КОШЕЛЕВ-БАНК»



Банк рекомендует ООО «УралБизнесЛизинг», как надежного финансового партнера, который держит слово и всегда выполняет свои обязательства. Мы высоко оцениваем профессионализм сотрудников, открытость и оперативное решение всех вопросов. Уверены, что в текущем 2018 году сотрудничество будет еще более плодотворным.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ ЛЬГОТНОГО ЛИЗИНГА

Сотрудничество с ФРП переросло в реальные сделки



Благодаря партнерству компании «УралБизнесЛизинг» с Фондом развития промышленности два предприятия Удмуртии получили займы Фонда на общую сумму 71 млн рублей и вложили эти средства в приобретение современного производственного оборудования.

Сегодня положительный опыт реализации проектов показал, что госпрограмма «Лизинговые проекты» — это работающий инструмент, позволяющий предприятиям получать льготные заемные средства на расширение производственных мощностей или открытие новых производств.

Программа льготного лизинга производственного оборудования дает возможность получить в Фонде льготный заем на оплату части авансового платежа под 1% годовых на срок до 5 лет на приобретение производственного оборудования в лизинг. Срок рассмотрения заявки занимает от двух до трех недель до принятия решения.

В числе первых – «Альтаир»

ООО «Альтаир» — первая компания в Удмуртии, которая получила одобрение ФРП и смогла воспользоваться льготным займом. Общая стоимость проекта составила 150 млн рублей, из которых 16 млн в виде займа на оплату части аванса по договору лизинга предоставил ФРП, 4,8 млн авансировало само предприятие, 34,2 млн — ООО «УралБизнесЛизинг».

Средства направлены на приобретение линии для производства строительных сухих смесей. Это будет первый завод в Удмуртии, который в ближайший год обеспечит регион необходимыми стройматериалами, замещающими дорогостоящую импортную продукцию. Производитель оборудования — немецкая компания M-TEC.

Курс на расширение производства

Вторым предприятием, получившим заем от ФРП, стала компания ООО «Орион», которая за счет приобретенного в лизинг оборудования

планирует значительно расширить производство и в два раза увеличить производство березовой фанеры. На этот проект стоимостью порядка 200 млн рублей ООО «Орион» получило от ФРП заем на 52 млн рублей.

Положительный опыт – новые проекты

Программа софинансирования лизинга производственного оборудования продолжает свою работу. В 2018 году ООО «УралБизнесЛизинг» планирует расширить сотрудничество с Фондом и увеличить количество реализованных проектов.

Учитывая положительный опыт, компания готова помогать клиентам на всех этапах взаимодействия с ФРП, выполняя функции координатора. Специалисты компании подробно изучат специфику бизнеса по каждому проекту, дадут профессиональные рекомендации и помогут получить максимально выгодный результат.

Программа «Лизинговые проекты» ФРП вышла на принципиально новый уровень

— На текущий момент по этой программе Экспертный совет ФРП одобрил 23 проекта на общую сумму 9,3 млрд рублей, из которых ФРП профинансировал 1,3 млрд рублей. При этом до конца года Совет рассмотрит еще несколько проектов по лизингу. В 2018 году программа продолжит функционировать в штатном режиме, на ее реализацию предусмотрено финансирование. В настоящее время сумма займа по программе «Лизинговые проекты» составляет от 5 до 500 млн рублей под 1% годовых при минимальном бюджете проекта 20 млн рублей. Заем предоставляется в размере от 10% до 90% первоначального взноса (аванса) лизингополучателя. При этом максимальный размер займа Фонда составляет до 27% от общей стоимости промышленного оборудования. Льготный заем выдается сроком до 5 лет. Срок рассмотрения заявки занимает от двух до трех недель. Важно, что у Фонда нет ограничений по количеству обращений, следующую заявку на предоставление займа предприниматель может подавать хоть на следующий день.

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА



Никита Кондаков
Заместитель начальника
отдела экспертизы
инвестиционных
проектов ФРП

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА



Альфия
Артемьева
Исполнительный
директор
ООО «Альтаир»

— Когда мы узнали об этой программе от лизинговой компании, были сомнения в ее реализации, т.к. в Удмуртии еще не было положительного опыта. Мы рады, что совместно с ООО «УралБизнесЛизинг» стали первопроходцами этой программы в Удмуртии и благодаря полученному финансированию в июле текущего года уже сможем полноценно запустить завод. Мы уверены, что наше производство сможет закрыть потребность рынка строительных смесей на 100%.

Программа Минпромторга «Льготный лизинг дорожно-строительной техники» продолжает работать



По итогам первого квартала действующей осталась программа льготного лизинга дорожно-строительной техники, так как средства на льготный автотранспорт уже выбраны, лимит остался только на пассажирский транспорт.

На дорожно-строительную и коммунальную технику распространяется скидка 10% от первоначальной стоимости, но не более предельного значения, установленного в зависимости от ее вида. Размер скидки варьируется от 200 тыс. до 4,6 млн рублей.

Список субсидируемой техники насчитывает более 2 тыс. единиц и включает в себя различных производителей прицепов и полуприцепов, экскаваторов и погрузчиков, тракторов и автогрейдеров, автобетоносмесителей, автобетононасосов, автоцистерн, автокранов и топливозаправщиков, бульдозеров и катков, мусоровозов и комбинированных дорожных машин, мастерских и спецавтомобилей для нефтесервисных компаний.

Программы льготного лизинга автотранспорта и техники зарекомендовали себя как простой и прозрачный механизм стимулирования продаж

За все время реализации программ льготного лизинга компании приобрели 828 единицы автотранспорта и техники и получили скидки на сумму 206,36 млн рублей.

автотранспорта и являются дополнительным стимулом для обновления транспорта и техники.

Кроме того, механизм получения субсидии достаточно прост. Клиенту лизинговой компании не нужно обращаться в какие-либо дополнительные инстанции или собирать дополнительный пакет документов. Скидка предоставляется непосредственно лизинговой компанией и имеет стандартную процедуру оформления.

ООО «УралБизнесЛизинг» является постоянным участником государственных программ льготного лизинга и аккредитовано Минпромторгом России. Результаты прошлого года показали, что данные программы очень востребованы на рынке. За 2017 год было профинансировано 371 транспортное средство и предоставлено субсидий на сумму более 88,2 млн рублей. Уже



за первый квартал прошлого года по программе автолизинга было приобретено 175 единиц транспортных средств, сумма субсидий для лизингополучателей составила более 50 млн рублей. Это отличный показатель активности регионального рынка коммерческого транспорта. Если в 2016 году количество заключенных компанией «УралБизнесЛизинг» договоров по льготному автолизингу насчитывало 103, то в 2017 году почти вдвое больше — 285.

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА



Артем Гурьянов
Руководитель департамента аналитики
и финансовой отчетности

— Действительно, 2017 год продолжил положительную тенденцию, наметившуюся в 2016 году, причем темпы роста существенно возросли. На 1 января 2018 года объем нового бизнеса компании превысил данный показатель 2016 года в два раза и составил 7,1 млрд рублей. Несомненно, существенное влияние оказали государственные меры поддержки — так называемые программы «Льготный автолизинг», «Льготный лизинг дорожно-строительной техники», Программа 1432 (субсидирование производителей сельхозтехники), Программа ФРП. В результате действий мер господдержки в портфеле компании в течение 2017 года наблюдается тенденция по увеличению долей автотранспорта, сельскохозяйственной техники, производственного оборудования.

В целом меняются подходы банков к кредитованию лизинговых компаний — происходит перидическое снижение ставок, упрощаются либо отменяются процедуры оценки лизингополучателей, утверждаются беззалоговые лимиты кредитования. Лизинг становится привлекательным и как инструмент модернизации основных средств для лизингополучателей, и как направление инвестирования кредитных средств для банков.

К прозрачности (понятности) лизинга как финансового инструмента безусловно приведет желание ЦБ по регулированию отрасли. Данные нововведения, возможно, позволят прийти к единообразию формирования отчетности лизинговыми компаниями либо вообще к обязательному условию формирования отчетности по МСФО, что участниками рынка лизинга оценивается положительно, т.к. это приведет к снижению ставок кредитования и, как следствие, к еще большей привлекательности лизинга.

В настоящее время «УралБизнесЛизинг» активно ведет прием заявок на финансирование проектов по госпрограммам. Узнать размер скидки на интересующую вас технику и получить подробную консультацию вы можете по телефону (3412) 63-77-44 или заполнив онлайн заявку на сайте www.urbl.ru.

РЕФОРМА ОТРАСЛИ ТКО В РОССИИ. ПЕРЕДОВОЙ ОПЫТ РАБОТЫ ООО «УРАЛБИЗНЕСЛИЗИНГ» В ДАННОЙ ОТРАСЛИ



Анастасия Азнабаева
Заместитель директора по развитию
ООО «УралБизнесЛизинг»

ООО «УралБизнесЛизинг» сделало важный шаг на пути развития экологической безопасности. Лизинговая компания открыла направление по финансированию проектов, работающих в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами (ТКО), и предоставляет мусоровозы и мусороперерабатывающее оборудование на условиях лизинга. О том, почему сегодня стоит обратить пристальное внимание на сферу переработки отходов, о достижимых результатах деятельности в рамках нового направления и о планах по открытию филиала в Москве рассказала в интервью заместитель генерального директора по развитию ООО «УралБизнесЛизинг» Анастасия Азнабаева.

— Более 10 лет наша компания передает в лизинг мусоровозы и другое специфическое оборудование для коммунальных хозяйств. Особый толчок в погружение проблематики отрасли переработки твердых бытовых отходов случился в 2013 году, когда наша компания заключила первую сделку по передаче в лизинг мусорных контейнеров. Это был первый опыт работы с таким предметом лизинга, и мы детально изучали все аспекты реализации подобной сделки и специфики бизнеса наших клиентов данной отрасли. Реализовав первый такой проект, мы

не только открыли для себя новое перспективное направление, но и приобрели надежного партнера в лице завода-изготовителя мусорных контейнеров «Ай-Пласт» (г. Нижнекамск).

Новый виток в развитии партнерских отношений

В апреле 2017 года по приглашению завода «Ай-Пласт» мы приняли участие в конференции операторов по обращению с отходами. Участниками мероприятия стали более 50 гостей из 17 регионов России и из-за рубежа.

На конференции мы презентовали принципиально новый, детально проработанный лизинговый продукт — лизинг контейнеров для ТКО, понимая, что участникам отрасли для работы необходима не только современная мусороборочная техника, но и «расходные» материалы, очень нужные для качественной ежедневной работы в больших объемах.

По результатам участия в конференции были достигнуты договоренности с магистральными партнерами завода «Ай-Пласт» — компанией FAUN (Германия), ООО «Спецмеханизация», АО «Коминвест-АКМТ», крупнейшим производителем мусоровозов — группой компаний «РариТЭК».

Для ООО «УралБизнесЛизинг» участие в конференции стало новым витком в развитии партнерских отношений с поставщиками и позволило расширить географию партнеров, работающих в сфере обращения с отходами.

Новым уровнем взаимоотношений с ООО «Ай-Пласт» стало приглашение нашей компании провести совместную работу на выставочном стенде завода, представленном на международных выставках «ВэйтТэк-2017» в июне и Wasma-2017 в октябре 2017 года в Москве.

Тандем поставщика и лизинговой компании принес серьезные результаты. Мы стали первой региональной лизинговой компанией, которая сформировала партнерскую программу с ООО «Ай-Пласт». Завод предоставлял качественную продукцию — современные полимерные контейнеры различной емкости и назначения. ООО «УралБизнесЛизинг» в свою очередь предлагало максимально выгодные условия приобретения контейнеров на условиях финансовой аренды, оперативно реализуя такие проекты.

На выставке удалось провести переговоры с ключевыми участниками рынка. Были достигнуты соглашения о сотрудничестве с производителем цельнометаллических контейнеров для ТКО — московской компанией «Мегадрайв» и крупнейшими поставщиками спецтехники и оборудования в Москве и Московской области.

Реформа отрасли — стимул для развития

По данным экспертов, уровень образования отходов в России достиг 3,5 млрд тонн, в том числе 40 млн тонн твердых коммунальных отходов. Однако утилизируется не более 10% ТБО, из которых 3% сжигается, 7% поступает на промышленную переработку. Потенциал же переработки ТБО оценивается на сегодняшний день в 14 млн тонн. 90% оставшегося мусора вывозится на свалки и полигоны. Это создает значительную экологическую опасность для окружающей среды: свалки являются серьезным источником загрязнения природы, почвы, грунтовых вод и атмосферы токсичными химикатами и свалочными газами.

Система сбора и утилизации мусора в России не обновлялась в течение 40-50 лет. В связи с этим реформа отрасли обращения с твердыми коммунальными отходами, которая началась в 2017 году, призвана внести кардинальные изменения в этой сфере. Окончание реформы запланировано на 2019 год. За это время планируется реализовать целый комплекс мер, которые приведут к масштабному изменению отрасли.

Во-первых, необходимо ввести и согласовать территориальные схемы обращения ТКО, которые подробно опишут систему организации и осуществления сбора, транспортировки, обработки, утилизации, обезвреживания и захоронения отходов и на территории нашего региона. В настоящее время территориальные схемы утверждены в 81 субъекте РФ.

Во-вторых, в регионе планируется выбрать регионального оператора, который будет отвечать за всю технологическую цепочку обращения с отходами — от контейнерной площадки до полигона. С 1 января региональные операторы по обращению с ТКО определены в 21 субъекте РФ.

На следующих этапах планируется ввести единый тариф по региону на услуги обращения ТКО

и создать региональные высокотехнологические комплексы по утилизации отходов, наряду с постепенным введением раздельного сбора мусора.

Кроме того, в России вводится запрет на захоронение отходов:

с 1 января 2017 года — на лом и отходы черных и цветных металлов, а также отходы оборудования и прочей продукции, содержащих ртуть;

с 1 января 2018 года — на отходы бумаги и картона, шин, покрышек, автомобильных камер, а также отходы продукции из термопластов, стекла и изделий из стекла;

с 1 января 2020 года — на компьютерное, электронное, оптическое и электрическое оборудование.

Изменения в законодательстве влекут за собой рост потребности операторов и участников рынка по обращению с ТКО в существенном обновлении основных фондов, а именно в расширении парка имеющейся техники — мусоровозов, мультимифтов, кроковых погрузчиков, возрастает потребность в сортировочном, мусороперерабатывающем оборудовании, контейнерах для ТКО, оборудовании для современных полигонов и новой спецтехники (катки, экскаваторы, грохоты и т.д.).

Закрываем потребности регионов

Проблема утилизации отходов особенно остро стоит в крупных городах, где объем образующихся ТБО на душу населения выше, чем в среднем по России. Сегодня мы закрываем потребности крупных компаний, расположенных в городах-миллионниках. В числе наших клиентов — ООО «Транссервис» (г. Екатеринбург), компания «Спецтранс» (г. Москва), ООО «Био-рем» (г. Москва), ООО «Эко-Транс» (г. Москва).

Среди клиентов есть те, кто рассматривает нашу компанию как единственного партнера по оказанию лизинговых услуг в сфере обращения с ТКО. Например, МУП «Спецавтохозяйство по уборке города» (г. Архангельск) обратилось к нам по рекомендации. В 2017 году с контрагентом заключено 5 договоров лизинга, два из которых на поставку мусорных контейнеров, остальные — на мусоровозы. Клиент заинтере-



сован в плодотворном и долгосрочном сотрудничестве. Московская компания «Спецтранс» также видит в нас единственного партнера по поставке мусороперерабатывающего оборудования.

в лизинг ООО «Одинцовское коммунальное хозяйство и благоустройство», отгрузка второй установки происходила в Германии на заводе-изготовителе Navatex.

Нашу компанию выбирают, потому что своей работой мы доказываем компетентность и профессионализм, а оперативность заключения контрактов является нашим главным козырем. Как правило, на второй день после заключения сделки осуществляется финансирование клиентского проекта.

Поездка в Германию: в курсе последних технологий отрасли

Деловую командировку в Германию также инициировали представители ООО «Хайв Восток» — официального дилера завода Navatex.

Основной целью поездки на завод Navatex являлся отгрузка измельчителя отходов Hammel VB750D с мусородробильной установкой для нашего клиента — компании ООО «Эко-Транс». Предприятие оказывает полный комплекс услуг по сбору, транспортировке, переработке, утилизации твердых бытовых отходов, вторичного сырья, строительного и крупногабаритного мусора в Московской области.

Также удалось побывать на мусороперерабатывающем заводе WURZER и ознакомиться там с передовыми технологиями раздельного сбора отходов, утилизации и переработки крупногабаритных отходов в Германии.

Хотелось бы, чтобы мировые практики активнее применялись на территории нашей страны



Сергей Яруллин
Директор по развитию ООО «ХАЙВ ВОСТОК»

Наша компания специализируется на продаже коммунальной техники и оборудования, является официальным эксклюзивным дистрибутором ряда известных европейских заводов-производителей: MTM Ing. (Латвия) — мусоровозное оборудование, TENAX (Италия) — вакуумно-подметательные машины, ARJES (Германия) — измельчители для КГО и т.д.

Сотрудничество с ООО «УралБизнесЛизинг» началось в августе 2017 года. За это время мы успели совместно реализовать уже десятки отгрузок коммунальной и дорожной техники, дробильных установок в центральные и северные регионы России. Команда компании «УралБизнесЛизинг», учитывая финансовые потребности и долгосрочные планы клиентов, не просто предлагает самые выгодные лизинговые программы, но и подходит к каждому партнеру индивидуально, подбирая оптимальные сроки лизинга и размеры первоначальных платежей. Помимо финансовых преимуществ также хочется отметить оперативность оформления сделки — уже через 2 дня после запроса стоимости сделки наши клиенты становились обладателями новых мусоровозов, дробилок для КГМ и других машин. Учитывая амбициозные планы и быстрое развитие наших компаний, мы уверены, что наши партнерские отношения станут еще крепче, а география поставок — обширнее.

Совместный АВТОПРОБЕГ по крупнейшим городам России



С 21 мая по 31 августа 2018 года

В программе обзор высокотехнологичных решений для предприятий отрасли ТКО, презентация техники



- 1 этап:** Петрозаводск - СПб - Псков - Великий Новгород - Череповец - Вологда - Ярославль - Кострома - Иваново - Владимир
- 2 этап:** Владимир - Рязань - Тула - Калуга - Смоленск - Брянск - Орел - Липецк - Тамбов - Воронеж
- 3 этап:** Воронеж - Курск - Белгород - Ростов-на-Дону - Симферополь - Севастополь - Краснодар - Новороссийск - Сочи - Майкоп
- 4 этап:** Майкоп - Ставрополь - Черкесск - Элиста - Астрахань - Волгоград - Саратов - Пенза - Саранск - Нижний Новгород
- 5 этап:** Нижний Новгород - Чебоксары - Йошкар-Ола - Киров - Пермь - Ижевск - Набережные Челны - Казань - Ульяновск - Самара

и реформа отрасли стала толчком к внедрению современных технологий в сфере обращения с ТКО. Это станет весомым вкладом в улучшение экологической ситуации в стране.

Итоги 2017 года

За восемь месяцев 2017 года ООО «УралБизнесЛизинг» передало в лизинг 2960 мусорных контейнеров, 58 современных мусоровозов, 5 бункеровозов, 4 измельчительные установки для отходов, 4 прицепа-контейнеровоза и сортировочный комплекс. Общая сумма платежей по заключенным договорам лизинга составила 661,63 млн рублей. Лизинговые проекты реализованы в 10 регионах страны, это Хан-

ты-Мансийский Автономный округ — Югра АО, Удмуртия, Свердловская область, Самарская область, Московская область, Москва, Кемеровская область, Вологодская область, Архангельская область, Алтайский край.

Перспективы

В текущем году планы компании по работе в отрасли ТКО амбициозны и нацелены на расширение зоны присутствия компании. Приоритетными направлениями для развития партнерских отношений являются операторы по обращению с отходами, специавтохозяйства, жилищно-коммунальные хозяйства по всей России.

Сегодня мы нарабатывали серьезные результаты в отрасли, зарекомендовали себя как надежный финансовый партнер, который реализует сделки в кратчайшие сроки и выполняет все свои обязательства. Текущий год дает надежду быть еще более результативным.

Для организации оперативной работы с клиентами из Москвы и Московской области, а также по всей России в ближайшей перспективе планируется открытие офиса ООО «УралБизнесЛизинг» в Москве в непосредственной близости со стратегическим партнером — ООО «Хайв Восток».

На 21 мая 2018 года запланирован старт организованного ООО «Хайв Восток» совместно с ООО «УралБизнесЛизинг» автопробега по всем крупнейшим городам РФ. Во время проведения автопробега планируется проведение презентаций для основных игроков рынка ТКО, органов местной власти и муниципальных организаций, задействованных в благоустройстве территорий и вывозе и утилизации мусора. Пробег будет проходить в 5 этапов на протяжении 15 недель и составит порядка 14000 километров.

Также в планах компании вступить в Ассоциацию «Чистая страна». Ассоциация организаций, операторов и специалистов в сфере обращения с отходами «Чистая страна» — крупнейшее в России отраслевое сообщество. Ассоциация объединяет компании, которые занимаются вывозом мусора, региональных операторов, предприятия, выпускающие коммунальную технику и оборудование, переработчиков. Для ООО «УралБизнесЛизинг» вступление в Ассоциацию станет новым этапом в развитии компании в отрасли ТКО и существенно укрепит позиции в данной сфере.



Андрей Мищенко
Менеджер по продажам ООО «Ай-Пласт»

ООО «Ай-Пласт» (IPLAST) — ведущий российский производитель крупногабаритной тары и других изделий из полимерного сырья: крупногабаритных пластиковых контейнеров, ящиков, поддонов, складских лотков, полимерного листа, полимерных контейнеров для сбора ТКО. Производство расположено в городе Нижнекамске Республики Татарстан.

Мы единственная в России компания, выпускающая всю линейку контейнеров ТКО объемом 120, 240, 660 и 1100 литров. Контейнеры ТКО на 660 и 1100 л сертифицированы на соответствие международному стандарту DINEN 840.

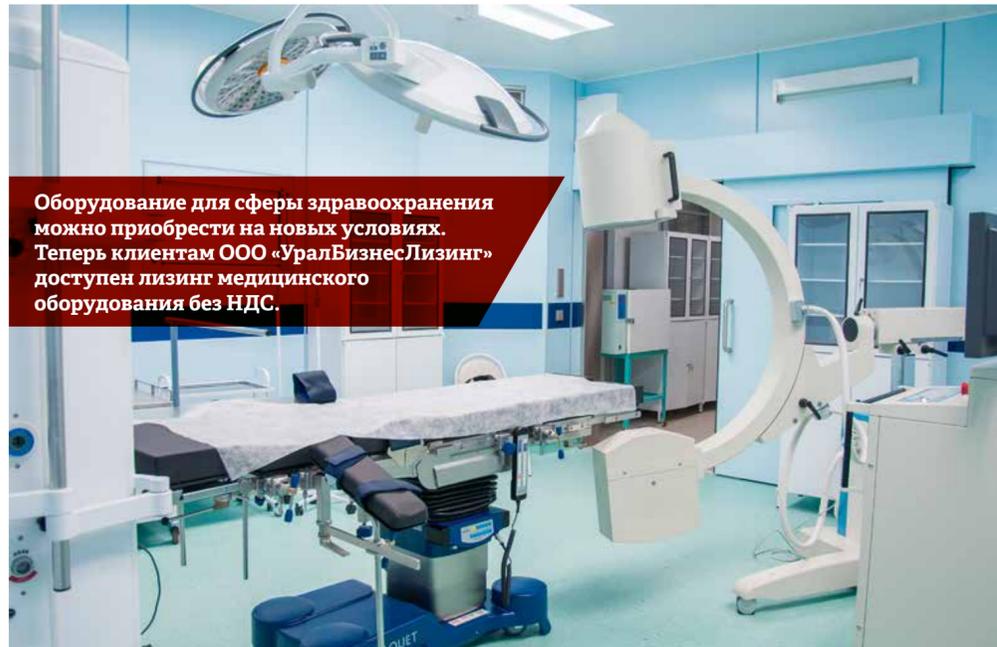
В рамках партнерской программы с ООО «УралБизнесЛизинг» было заключено с мая 2017 года большое количество взаимовыгодных сделок по передаче в лизинг контейнеров для ТКО. Лизинговая схема позволяет клиентам приобретать продукцию ООО «Ай-Пласт» на более выгодных для всех сторон финансовых условиях. Лизинговую компанию отличает оперативность в работе, в том числе по одобрению сделок по лизинговой схеме.

Кроме того, ООО «УралБизнесЛизинг» — это единственная компания на территории России, которая предоставляет клиенту возможность приобрести по лизинговой схеме контейнеры для ТКО без мусороборочной техники.



ОТРАСЛЕВЫЕ РЕШЕНИЯ – НОВЫЕ ЛИЗИНГОВЫЕ ПРОДУКТЫ

Лизинг медицинского оборудования



Оборудование для сферы здравоохранения можно приобрести на новых условиях. Теперь клиентам ООО «УралБизнесЛизинг» доступен лизинг медицинского оборудования без НДС.

С 1 октября 2017 года данный вид лизинга стал для наших клиентов еще доступнее в связи с тем, что вступили в силу изменения в ст. 149 Налогового кодекса РФ. Теперь операции по передаче медицинских изделий по договорам лизинга освобождены от НДС, что позволит сэкономить 18% от стоимости оборудования.

Медицинское оборудование требует обновления

Сегодня износ высокотехнологичного оборудования в Удмуртии достаточно велик, и его замена может стать одним из приоритетных направлений отрасли в 2018 году. По оценкам аналитиков, примерно у четверти медицинского оборудования, функционирующего в государственных больницах и клиниках страны, в том числе обновленного с 2006 года в рамках нацпроекта «Здоровье», в ближайшее время истекает срок эксплуатации. Клиенты нашей компании также высказывают интерес по обновлению медицинского оборудования в лизинг, поэтому с законодательными изменениями сформировались все предпосылки для взаимовыгодного сотрудничества в данном сегменте.

Выгодные условия для частных и государственных клиник

По сравнению с другими формами аренды или покупки оборудования в кредит медицинский лизинг обладает целым рядом преимуществ.

Основными плюсами лизинга для частных и государственных медицинских компаний являются возможность использования новейшего оборудования, отвечающего всем современным

требованиям, и повышение качества предоставляемых медицинских услуг при низких первоначальных затратах на его приобретение. Кроме того, оплачивать лизинговые платежи возможно по гибкому графику из доходов, полученных от использования оборудования, если это касается платных медицинских услуг.

Районные больницы рассматривают лизинг

Переговоры с крупнейшими медицинскими учреждениями Удмуртии и Пермского края выявили необходимость в приобретении современного новейшего оборудования. Для государственных учреждений за счет лизинга процесс получения оборудования упрощается – без длительной и сложной процедуры бюджетного кредитования. В проработке находятся проекты по приобретению УЗИ сканеров и артроскопа для двух больниц Удмуртии (одной городской и одной районной).

Что мы можем предложить клиентам?

Нашим клиентам мы предлагаем специализированное медицинское оборудование, имеющее регистрационное удостоверение, занесенное в реестр на сайте Росздравнадзора и не подлежащее обложению НДС, – приборы для функциональной диагностики, стоматологического оборудования, оборудование для косметологических клиник, приборы и аппараты для лечения, приборы для медицинских исследований, специализированные оборудованные транспортные средства.

Иногда на практике приходится сталкиваться с клиентами, у которых есть потребность в изделиях, не зарегистрированных на сайте Росздравнадзора и не имеющих удостоверений. Например, сейчас в компании на рассмотрении находится сделка по приобретению в лизинг массажного оборудования. На него нет удостоверения, и оно считается бытовым прибором, а значит, подлежит налогообложению с НДС.

Основные условия медицинского лизинга: возможность получения субсидии от государства в размере авансового платежа 20% от стоимости оборудования; срок действия договора лизинга варьируется от 13 месяцев до 5 лет.



Екатерина Сергеевна Желнина
Генеральный директор салона красоты «L'Image»

В 2017 году мы открыли современную косметологическую клинику L'Image. При финансовой поддержке компании «УралБизнесЛизинг» наш салон смог приобрести лучшее косметологическое оборудование, в том числе и американского производства, аналогов которому в Удмуртии нет.

Для оказания услуг был приобретен инновационный аппарат с 20-летней историей – многофункциональная лазерная платформа Sciton Joule (США), которая позволяет проводить широчайший спектр эстетических процедур, аппарат сфокусированного ультразвука, проводящий лифтинг-процедуру без хирургического омоложения SMAS, аппарат для гидропилинга и электропорации Hydra Beauty и многое другое.

Благодаря первоклассному техническому оснащению клиники мы имеем возможность проводить весь спектр услуг аппаратной косметологии, начиная от процедур по уходу до коррекции возрастных и иных эстетических изменений.

Будем рады видеть всех у нас в клинике!



Свежий взгляд на госзакупки



Павел Николенко
Руководитель департамента тендеров и государственных закупок

В 2017 году ООО «УралБизнесЛизинг» начало еще активнее работать по направлению государственных закупок. Все дело в том, что команда компании пополнилась высококвалифицированными специалистами, одним из которых является руководитель департамента тендеров и государственных закупок Павел Николенко. Наш эксперт расскажет, как выстраивается работа в этом направлении и почему сегодня компания «УралБизнесЛизинг» пользуется спросом при участии в тендерах.

Ресурсы и накопленный опыт компании позволяют участвовать в электронных торгах по федеральным законам 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». С сентября 2017 года компания активно присутствует на всех крупных электронных

площадках, в числе которых Сбербанк-АСТ, РТС-тендер, Росэлторг, ЕИРРФ, национальная электронная площадка, ЕСТП, «Фабрикант» и «В2В».

В последнее время при участии в торгах мы выходим на положительную динамику, часто выигрывая по 44-ФЗ. При этом потенциальные клиенты анализируют наши результаты по торгам и обращаются к нам с предложением об участии, видя лизинговую компанию в качестве сильного кандидата.

Уверенно конкурируем с федеральными компаниями

Перед подачей заявки на торги мы производим тщательную проверку и отбор потенциальных поставщиков оборудования и техники, тем самым гарантируем соблюдение всех условий и сроков поставки. В случае, если происходит форс-мажорная ситуация по вине дилера, то мы осуществляем быструю замену поставщика с аналогичными ценовыми предложениями. В моей практике была подобная ситуация, но мы смогли найти дилера в Москве и в сроки провели отгрузку, успешно закрыв сделку.

Сегодня мы готовы к участию в торгах по всей России, несмотря на то, что количество конкурентов по тендерам с каждым годом растет. Наша компания уверенно конкурирует с федеральными представителями в части выполнения не крупных сделок. В отличие от других участников мы предлагаем более выгодные условия по страхованию предмета лизинга и используем нетто-тарифы.

Расширяем границы поставок

В 2017 году наша компания существенно расширила географию поставок. По выигранным аукционам осуществлена передача в лизинг автотранспорта и спецтехники различного назна-



чения в 9 регионах страны (Самарская область, Башкортостан, Кировская область, Краснодарский край, Смоленская область, Новгородская область, Нижегородская область, Курганская область, Тверская область).

Реализованы отгрузки 19-местного микроавтобуса «ГАЗель Next Citiline» в тольяттинский технопарк в сфере высоких технологий «Жигулевская долина» и внедорожника «УАЗ Патриот» в село Красноустьское в Башкирии. Также мы заключили договор на поставку мусоросортировочного комплекса на сумму 3,6 млн рублей в Тимошевск Краснодарского края. В этом году по результатам участия в торгах были поставлены автобус КАвЗ в Смоленск и МТЗ-В2 с

прицепом в Кировскую область. На стадии заключения договора с МУП «Старорусское ЖКХ» на поставку экскаватора-погрузчика в Старую Руссу Новгородской области. Центральный парк культуры и отдыха Кургана высказал потребность в приобретении аттракциона. Новосибирский зоопарк имени Шилова, просмотрев нашу историю тендеров по 44-ФЗ, заявил потребность в приобретении МТЗ-В2 с навесным оборудованием.

В заключение я посоветую своим клиентам заблаговременно согласовывать заключительную документацию и условия договора лизинга во избежание разногласий и в целях проведения сделки в быстрые сроки.

Лизинг как стимул развития бизнеса на селе

ООО «УралБизнесЛизинг» активно сотрудничает с сельхозтоваропроизводителями. В последние годы в отрасли наблюдается активный рост за счет реализации программ государственного субсидирования техники. В 2017 году мы вывели на региональный рынок новый продукт – лизинг племенного крупного рогатого скота.

В регионе наблюдается рост сельского хозяйства. Вместе с тем увеличивается потребность фермеров в сельхозтехнике. Благодаря взаимодействию компании «УралБизнесЛизинг» и регионального министерства сельского хозяйства аграрии получают субсидии и обновляют парк техники. Сегодня доля сельскохозяйственных предприятий в лизинговом портфеле ООО «УралБизнесЛизинг» составляет 13%.

Фермеры экономят на покупке сельхозтехники

Часто при покупке техники сельскохозяйственные товаропроизводители встают перед вопросом, как приобрести качественную технику и сэкономить. Наши лизинговые программы – гибкие и предполагают сезонные платежи, в результате чего покупатель платит за приобретенную спецтехнику в тот период, когда она приносит максимальную прибыль.

В 2017 году наша компания передала фермерам в лизинг 60 комбайнов марки «Ростсельмаш». Официальными дилерами данной марки и стратегическими партнерами ООО «УралБизнесЛизинг» являются компании ООО Фирма «Интерпартнер» в Удмуртии и ЗАО «Тюменьагромаш» в Пермском крае. Впервые в Удмуртии передан в лизинг современный автоматизированный дойный комплекс стоимостью более 9 млн рублей!



Программы субсидирования приобретения сельскохозяйственной техники стимулируют сельхозтоваропроизводителей обновлять свой парк и приобретать новую технику. В Пермском крае ООО «УралБизнесЛизинг» финансирует приобретение техники для сельскохозяйственных товаропроизводителей по программе субсидирования, а также предоставляет льготные условия финансирования со среднегодовым удорожанием до 4%.

Госпрограммы «Русский тягач», «Фермер», «Свое дело», по которым лизингополучателям предоставлялась скидка в 12,5% от цены автотранспортного средства отечественного производства, позволили аграриям серьезно сэкономить на покупке техники.

Современное оборудование доступно для производителей

Огромное внимание в отрасли уделяется обновлению и модернизации специализированного оборудования. Благодаря лизингу приобретение современного дорогостоящего оборудования становится возможным за счет гибких графиков лизинговых платежей и отсрочки платежей до момента установки и наладки оборудования.

Например, ЗАО «Птицефабрика Чайковская», которое является стратегическим партнером компании более 10 лет, полностью оснастило птицеводческий комплекс современными комплексами клеточного птицеводческого оборудования для кур-несушек немецкой компании «Hellmann Poultry GmbH & Co.Kg» с системой кормления кормораздаточными бункерами, с продольными пп-лентами для помета и сбора яиц, с узлом подачи воды. Комплект птицеводческого оборудования, предназначенный для размещения поголовья птиц и производства яиц, полностью автоматизирован и является



самым протяженным из всех ранее установленных комплексов в России.

Лизинг скота – прорыв для сельского хозяйства

В этом году в сельскохозяйственной отрасли совершен прорыв. К предмету лизинговых сделок теперь относятся и крупный рогатый скот специализированных мясных пород. Законопроект разработан Минсельхозом для усиления государственной поддержки предприятий сельского хозяйства. Наша компания уже вывела новый продукт на региональный рынок, поскольку у местных фермеров в нем есть потребность. Лизинг может помочь увеличить поголовье скота специализированных мясных пород. В 2016 году было введено и просубсидировано 7764 скотоместа. Ожидается, что в ближайшие годы количество скотомест увеличится в 2,5 раза.

Государственная инициатива по отнесению к предмету лизинга не только племенных животных, но и крупный рогатый скот мясных пород может стать толчком для развития бизнеса на селе. Мы наблюдаем устойчивый спрос со стороны предприятий сельского хозяйства, у нас есть банки-партнеры, готовые профинансировать это направление. Кредитные организации видят в нас качественных партнеров и охотно предоставляют кредитные линии.

Базовые условия лизинга медицинского оборудования:

- Авансовый платеж от 20%
- Срок лизинга от 12 месяцев до 5 лет
- Ежемесячные лизинговые платежи
- Страхование по льготным тарифам
- Возможность получения госсубсидий в Администрациях моногородов



ЖИЗНЬ КОМПАНИИ – ВАЖНЫЕ МОМЕНТЫ



Подписание 5000-го контракта

В июле 2017 года ООО «УралБизнесЛизинг» заключило пятитысячный лизинговый контракт. Это весомая цифра, говорящая, что за 13 лет компания реализовала огромное количество лизинговых проектов благодаря доверию партнеров и профессионализму специалистов. На 1 января 2018 года цифра уже перевалила за 6000 договоров, а в лизинг за все время работы на рынке было передано более почти 10 тысяч единиц основных фондов. В рамках знакового договора лизинга был приобретен самосвал ГАЗ. Для предприятия-партнера это был шестой договор лизинга в рамках четырехлетнего сотрудничества.

В январе состоялось душевное мероприятие «Новый год в кругу надежных партнеров»

На вечере присутствовали представители ТОП-25 крупнейших предприятий – надежных партнеров ООО «УралБизнесЛизинг», большинство из которых сотрудничают с компанией более 10 лет и наряду со значительными объемами заключенных лизинговых соглашений имеют безупречную деловую репутацию. В своей приветственной речи генеральный директор компании Вячеслав Павлович Глазырин выразил особую благодарность за выбор ООО «УралБизнесЛизинг» в качестве финансового

партнера и подчеркнул важность развития деловых партнерских отношений для взаимного развития. После легкого фуршета с живой музыкой гости посетили новую театральную постановку «Как родители дочке жениха выбрали» с участием звезд театра и кино Татьяны Кравченко и Александра Панкратова-Черного. Мероприятие прошло в теплой непринужденной обстановке и позволило гостям пообщаться и зарядиться положительными эмоциями.



Участвуем в благотворительных забегах

Дружной командой сотрудники компании стали участниками благотворительных забегов в поддержку детей с онкологическими заболеваниями из Удмуртии: 3 сентября 2017 года – в «Забегах добрых дел» в поддержку детей-бабочек и 27 января 2018 года – в забеге, организованном БФ «Подари завтра». Участие в таких мероприятиях дает ощущение сопричастности к важному и нужному делу. Спасибо организаторам за возможность внести свой вклад в помощь детям!



Медаль «За жертвенные труды»

За внесение особого вклада в возрождение и строительство храмов и церквей в Удмуртии, а также за приверженность и служение во благо Русской Православной Церкви ООО «УралБизнесЛизинг» удостоено медали «За жертвенные труды», которую директору компании вручил Митрополит Ижевский и Удмуртский Викторин.



Поможем детям вместе

Детский инклюзивный театр «Надежда» в Удмуртии

В ноябре 2017 года ООО «УралБизнесЛизинг» оказало спонсорскую поддержку в организации благотворительного концерта, посвященного Международному дню доброты и прошедшего 13 ноября 2017 года в Государственном театре кукол УР. Организатор концерта – детский инклюзивный театр «Надежда» (г. Ижевск). В концерте приняли участие более 100 участников, в числе которых – MC CLUB, творческая группа «Сюрприз», Ижевский клуб исторического танца (ИЖКИТ), ансамбль «Чильтер», Лиза Перминова, Наталья и Гоша Матвеевы, были показаны спектакли и эстрадные номера театра. Зал был переполнен – около 250 зрителей (при вместимости 220 человек) увидели замечательный концерт высокого художественного уровня. Задачей театра «Надежда» является вовлечение семей с особыми детьми в творческую деятельность, а также занятия танцами, вокалом, актерским мастерством вместе со всеми членами семьи, совместное выступление на сцене с именитыми коллективами и артистами, поездки на фестивали и конкурсы. Все это дает таким детям уверенность в своих силах.

